



Verksamhetsuppdatering: Förstärkta tillväxtplaner och strategiska utvecklingspartnerskap

Stockholm - 2024/09/27

PixelFox AB (publ) meddelar att bolaget intensifierar sina tillväxtplaner genom att öka marknadsinsatserna för UserDesk och sina övriga SaaS-tjänster. Tillväxt är nu en stark prioritet för bolaget, vilket reflekteras i den utökade satsningen på marknadsföring och affärsutveckling.

Ökade marknadsinsatser för UserDesk.io och övriga SaaS-tjänster

Efter förvärvet av UserDesk.io, en AI-driven plattform för chattsupport, har PixelFox framgångsrikt adderat UserDesks produkter i koncernens produktportfölj. UserDesk erbjuder innovativa lösningar som utnyttjar artificiell intelligens för att förbättra kundsupport och effektivisera kommunikationsprocesser inom e-handeln.

För närvarande har plattformen över 25 återförsäljare som marknadsför och säljer licenser för tjänsten. För att ytterligare accelerera tillväxten kommer PixelFox att öka sina marknadsinsatser för UserDesk samt bolagets övriga SaaS-tjänster. Målet är att expandera återförsäljarnätverket, öka marknadsandelen och stärka varumärkeskännetecken både nationellt och internationellt.

Strategiska utvecklingspartnerskap och framtida tillväxt

Bolaget har inlett diskussioner med strategiska utvecklingspartners för att påskynda innovationstakten och förbättra funktionaliteten i våra SaaS-applikationer. Dessa partnerskap möjliggör för bolaget att dra nytta av spetskompetens och ny teknologi.

Koncernen är väl positionerad för att fortsätta sin strategi att växa både organiskt och genom förvärv som kan integreras i den befintliga produktportföljen.

För mer information, vänligen kontakta:

Robin Bäcklund

Tf. Verkställande Direktör

PixelFox AB (Publ)

ir@wearepixelfox.com

PixelFox AB (publ)

PixelFox AB (publ) affärsidé är att driva, utveckla och förvärva tjänster och bolag inom e-handel, SaaS, retail och industri och Bolagets vision är att bli en ledande aktör inom sina respektive nischer.